

Реализация проекта «ЭВРИКИ» от идеи до продукта



innovation across borders



Шаги реализации проекта

1. Идея

2. Выбор направления

3. Проектные формы

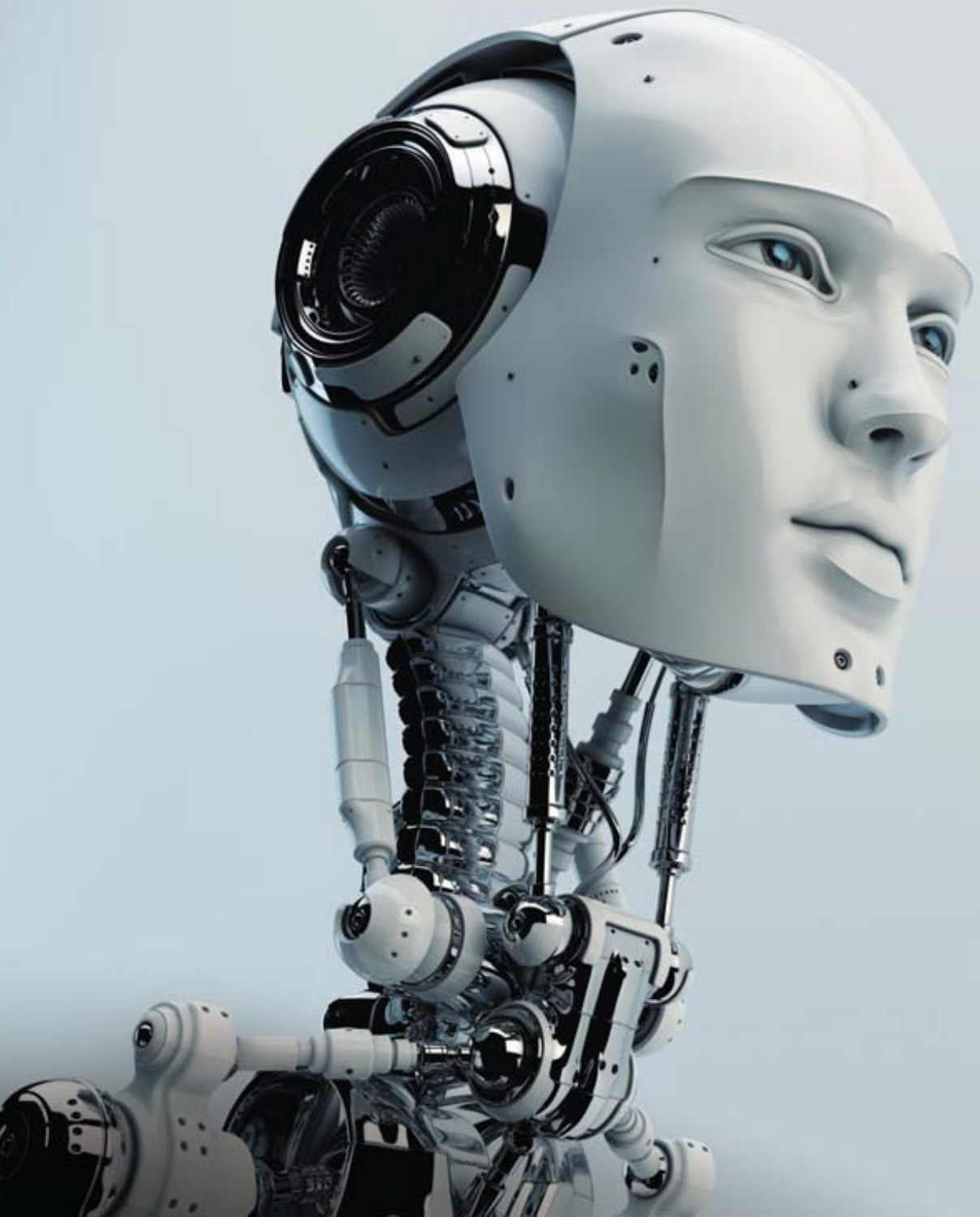
4. Работа с Секретариатом

5. Экспертиза

6. Финансы

7. START Проекта

ПРОДУКТ



1. ИДЕЯ

- Компания, Университет, Лаборатория
- Инновационная идея
- Поиск, подбор партнера
- Форма по поиску партнера



2. ВЫБОР НАПРАВЛЕНИЯ

- Партнер подобран
- Определена тема совместного проекта
- Стороны заполняют проектную форму «ЭВРИКА» в соответствии с выбранной формой сотрудничества



3. ЗАПОЛНЕНИЕ ПРОЕКТНЫХ ФОРМ ЭВРИКИ

- Национальные координаторы консультируют и синхронизируют полученные материалы.
- Осуществляется проверка проектных форм, соглашений о распределении прав на интеллектуальную собственность, предварительного контракта о создании и совместном использовании конечного продукта.

Стороны выбирают ВИД ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ



Проект
Эврики



Кластер
Эврики



Зонтик
Эврики



Евростарс



Глобалстарс



Конкурсы

4. РАБОТА С СЕКРЕТАРИАТОМ ЭВРИКИ

- Национальные координаторы направляют в Секретариат программы Эврика проектные формы в сопроводительном пакете документов после предварительной оценки соответствия требованиям Программы Эврика
- Каждая сторона проекта проводит предварительную оценку темы, наличие промышленной составляющей, финансовую состоятельность компании.
- Стороны совместно принимают решение о продвижении проекта.
- Каждая сторона индивидуально подбирает источники финансирования своей части

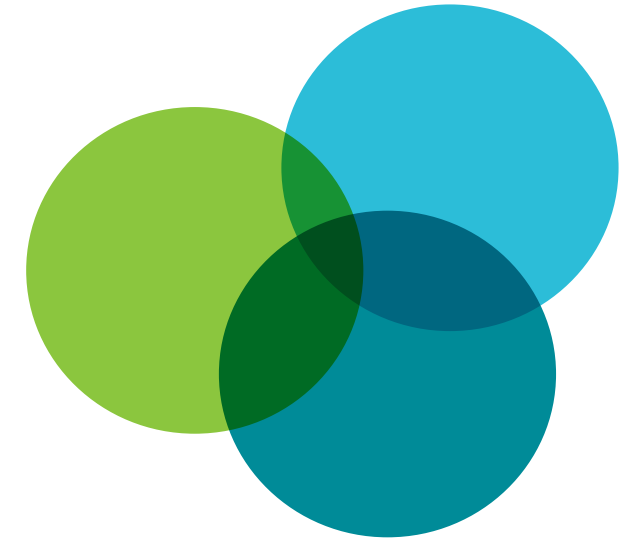
5. ПРОВЕДЕНИЕ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРОЕКТА

(Экспертный совет на базе Московского технического университета)

- Техническое заключение
- Оценка компании, технологии, заказчика, спрос
- Оценка рыночной составляющей конечного продукта «ТУТ»
(Товар, Услуга, Технология)

По результатам экспертизы:

- Принимается решение о рекомендации по поддержке
- Стороны гарантируют проведение экспертизы и 100% со-финансирования каждой из сторон после этого проект выносится на утверждение HLG
- Источники в России: Министерства и ведомства, Институты развития.



6. ФИНАНСИРОВАНИЕ

Каждая сторона выбирает индивидуально источники финансирования своей части.

ОСНОВНОЙ ПРИНЦИП: Деньги не пересекают ГРАНИЦ

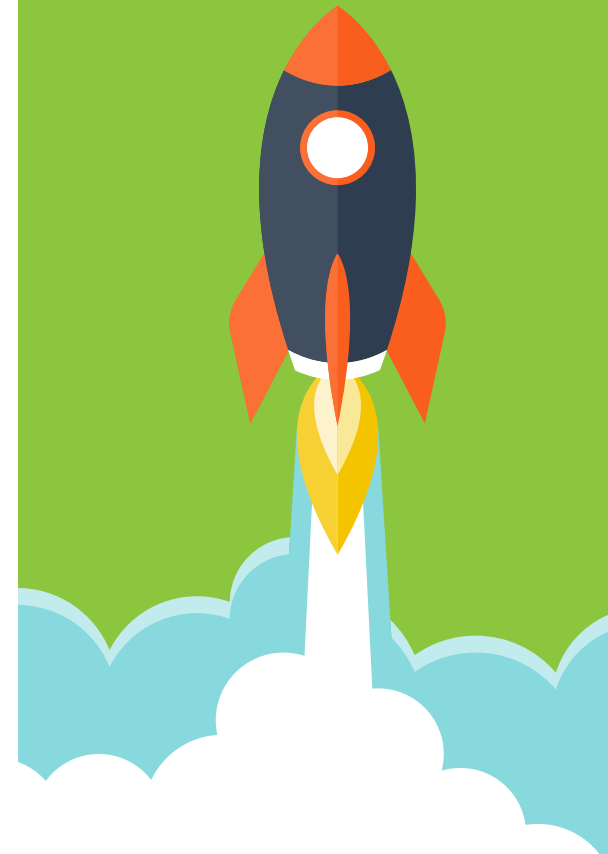
ВИДЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ:

- Из средств, предусмотренных бюджетом
- Из средств Институтов развития по принадлежности
- Из средств кредитных организаций
- Из средств программ ЕВРОСТАРС (финансирование ЕС), ИННОВЕСТ (инвесторы)



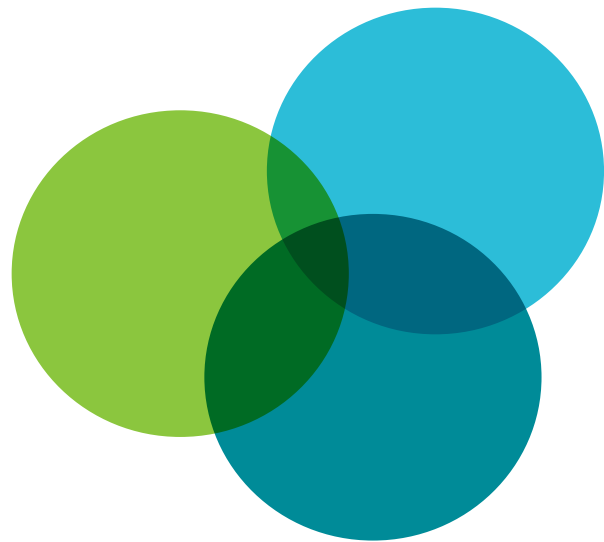
7. СТАРТ ПРОЕКТА

- ГРУППА НАЦИОНАЛЬНЫХ КООРДИНАТОРОВ выносит на очередном заседании Национальных координаторов проект на УТВЕРЖДЕНИЕ
- ГРУППА ВЫСОКИХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ программы согласовывает к старту Утвержденный проект, а также берет на себя гарантии государства по поддержке реализации.
- HLG (High level group) – Группа высоких представителей состоит из представителей национальных министерств и ведомств
- NPC – Группа Национальных координаторов проектов



Александр Ткачев

Национальный координатор
проектов программы ЭВРИКА



innovation across borders

